

Step② 差し出すだけで
「それ、欲しい！」
と言ってもらえる商品を設計する

【その⑮】

バックエンド商品設計 補講(1)
自己商品なしでもリストビジネスは可能



商品は必ずしも「自分自身」である必要はない

「集客代行」サービスの実践モデル

- ・講師の対談を録画し「動画」で代行集客する。
- ・講師のオンラインサロンやスクールを代行運営する。
- ・キャンペーンを企画しメルマガ集客を代行で担う。
- ・講師と読者が直接触れ合える場（トークショー）をセッティングする。

etc.



**見込み客にとっては講師よりも
あなたの方が「近い存在」である**

**見込み客は必ずしも知識や実績を基準に
自分のリーダーを決めているわけではない。
「近寄りづらい人」との橋渡し役・サポート役として
あなたが見込み客に接してあげることで、
見込み客から厚い信頼を得ることができ、大いに喜ばれる。**



「選んだのは自分自身」
決意をしたなら覚悟をもって！