



# 自動で売れ続ける WEBの仕組み構築の手引き

Step② 差し出すだけで「それ、欲しい!」と  
言ってもらえる商品を生設計する



Step② 差し出すだけで  
「それ、欲しい！」  
と言ってもらえる商品を設計する

【その⑮】

バックエンド商品設計 補講(1)  
自己商品なしでもリストビジネスは可能



商品は必ずしも「自分自身」である必要はない

## 「集客代行」サービスの実践モデル

- 講師の対談を録画し「動画」で代行集客する。
- 講師のオンラインサロンやスクールを代行運営する。
- キャンペーンを企画しメルマガ集客を代行で担う。
- 講師と読者が直接触れ合える場（トークショー）をセッティングする。

etc.



**見込み客にとっては講師よりも  
あなたの方が「近い存在」である**

**見込み客は必ずしも知識や実績を基準に  
自分のリーダーを決めているわけではない。  
「近寄りづらい人」との橋渡し役・サポート役として  
あなたが見込み客に接してあげることで、  
見込み客から厚い信頼を得ることができ、大いに喜ばれる。**



「選んだのは自分自身」  
決意をしたなら覚悟をもって！