



# 自動で売れ続ける WEBの仕組み構築の手引き

Step③ あなた独自の成功パターンを活かして  
仕組みを構築する





Step③ あなた独自の成功パターンを活かして  
仕組みを構築する

【その⑪】

信頼関係構築の流れを仕組み化する(4)  
価値観を共有して「しっくり感」を創り出す



商品を購入する＝価値観を受け入れる

人には帰属意識(所属の欲求)がある

「こういう集団に属したい」

「こういう価値観の中で生きていきたい」

という欲求。



**商品を購入する＝価値観を受け入れる**

**あなたの発信するアイデンティティに共鳴した見込み客を  
より強く惹きつけることで、総合的な売り上げは上がる。**

**価値観が近い見込み客に囲まれることで、  
あなた自身の幸福度がよりアップする。**



「選んだのは自分自身」  
決意をしたなら覚悟をもって！