



自動で売れ続ける WEBの仕組み構築の手引き

Step③ あなた独自の成功パターンを活かして
仕組みを構築する



Step③ あなた独自の成功パターンを活かして
仕組みを構築する

【その⑩】

仕組み化は「3割当たれば上出来」
と考えて大量行動する



空振りしても次の打席がある

失敗は当たり前！！

「なぜ思うような成果が出なかったのか」という反省会を開き、データを分析し次の一手を考える。

その繰り返してでだんだんと成果が大きくなっていき、やがて「あまり手をかけずとも勝手に商品やサービスが売れていく仕組み」が完成していく。



「何が正解か？」を知っているのはあなたの見込み客だけ

あなたの強みや勝ちパターンにマッチしていなければ
効果は発揮されない。

あなたにとっての最適解は
「やってみる」ことでしか得られない。

万人に当てはまる正解は存在しない！



臆せず大量行動をする

見込み客と対話するような気持ちで改善を繰り返していくことで、
あなたらしくてライバルに決して真似されない、
独自性のある仕組みがつくられていく。

ビジネスは『始める』『続ける』『改善する』の3Stepを怠らなければ
必ず成功できる！！



スピードを常に最優先する

15分考えてみて、精度の高い結論が出なかったらとりあえず行動！

考えてばかりの人



う～ん、
どうしたら
いいんだろう？



行動に移した人



躓いたら
そこでまた
考えよう！





「選んだのは自分自身」
決意をしたなら覚悟をもって！