

Step③ あなた独自の成功パターンを活かして 仕組みを構築する

【その①】

「売れる仕組み」は常に改善・刷新すべし(1)改善の判断基準はどこに置くか?





あなたの顧客は、あなた自身を写す鏡!

あなたの波長に最も共鳴する人物像が、 あなたの目の前にいる顧客です。



ex.鉄板でやっているチューニング方法

見込み客より既存客がどんどん得をする仕組み。



リピーターへ(ファン化)

「選んだのは自分自身」 決意をしたなら覚悟をもって!

