

Step③ あなた独自の成功パターンを活かして
仕組みを構築する

【その②0】
仕組み化で困ったら、
いつでもリサーチに戻れ！



「売れない」のは見込み客を理解していないから

思うように商品が売れない？



見込み客を理解していないから。



困ったときはいつでも見込み客リサーチに戻ろう！



**「具体的にどうすればいいのか？」困ったら
ライバルの仕組みを分析して取り入れる**

**ライバルを観察した気付きから、
あなた自身の仕組みに活かせる部分を
ピックアップしていく！**



自由自在に仕組みをつくる力へ！！



「選んだのは自分自身」
決意をしたなら覚悟をもって！